



hello

new

buddy

Stellenausschreibung

## Head of Sales (w/m/d)

- Festanstellung / Vollzeit
- Mönchengladbach



## Das sind wir

Wir sind KEOZ.

Der Software Solutions Partner aus Mönchengladbach mit über 24 Jahren Erfahrung und Expertise. Wir helfen Unternehmen neue technologische Lösungen zu schaffen, um die kostbaren eigenen Ressourcen dort zu bündeln, wo sie benötigt werden.

Mit einem Team aus 35 Kollegen:innen konzipieren, programmieren und veröffentlichen wir individuelle Softwarelösungen und Webshops. Wir gehen zusammen mit unseren Partner:innen die Herausforderungen der digitalen Transformation an und entwickeln darauf abgestimmte sowie auch gänzlich unabhängig funktionierende digitale Lösungen.

Und zur Verstärkung unseres Teams suchen wir genau Dich!



## Was wir bieten:

- Interessante und eigenverantwortliche Tätigkeit mit viel Raum zur Gestaltung und Kreativität
- Langfristige Perspektive durch ein festes Arbeitsverhältnis in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege in einem engagierten und motivierten Team
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung mit unbefristetem Arbeitsvertrag
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum Home-Office
- Vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge, Mobilitätzuschuss
- Urlaubsanspruch von 30 Tagen
- Attraktive Leasing-Konditionen für Fahrräder und E-Bikes (Business Bike)
- Kollegiales Betriebsklima mit Events und gemeinsamen Aktivitäten



## Wen wir suchen

- Du bist ein dynamischer Vertriebsprofi durch und durch mit Erfahrung und kennst dich sehr gut in der Welt der Softwareentwicklung, Marketing Automation, CRM-Systeme und Business Intelligence Software aus.
- Du entwickelst und baust unsere Vertriebsstrategie auf und optimierst interne Vertriebsprozesse neu.
- Du bist kommunikationsstark und gehst aktiv auf Menschen zu, präsentierst dich und KEOZ absolut authentisch, klar und strukturiert.
- Du verfügst über fundierte Berufserfahrung im Vertrieb
- Du vertreibst unsere Dienstleistungen für Softwareentwicklung und digitale Lösungen.
- Du führst Kaltakquise durch und baust zuverlässige, lukrative und langfristige Zusammenarbeit mit Bestandskund:innen auf.
- Du bringst idealerweise ein passendes Netzwerk mit.

## Was wir brauchen

- Umfassende Kenntnisse für individuelle Software-Lösungen, Shopware und TYPO3-Systeme
- Anlassbezogene Reisebereitschaft für Kundentermine und Abendveranstaltungen.
- Verhandlungssichere Deutsch- sowie Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- ✖ ○ Schnelle Auffassungsgabe und strukturiertes, selbstständiges und zielorientiertes Arbeiten.
- ✖ ○ Flexibilität, Verantwortungsbewusstsein, hohes Motivationslevel und Durchsetzungsvermögen.
- ✖ ○ Ausgeprägte Kommunikationsstärke sowie Dienstleistungsbereitschaft im Kontakt mit unseren Kund:innen und Geschäftspartner:innen.
- Ausgeprägte und analytische Kompetenz, Affinität für und strategisches Verständnis runden dein Profil ab.

## Let's grow together

Sende Deine Unterlagen per E-Mail oder ruf uns bei Fragen gerne an.

join@keoz.com  
+49 2161 2775 400